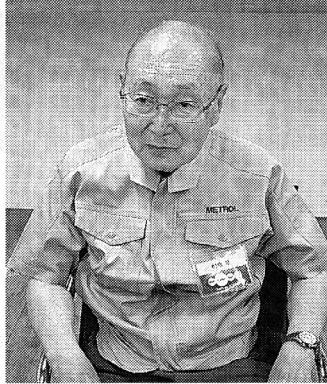


起業人

工作機械の刃先検出センサーで世界シェア7割を握るメトロール(東京都立川市)。今では国内大手工作機械メーカーが軒並み採用し、取引先も64カ国にまで広がったが、ここまで道のりは険しかった。大手メーカーで計測器事業の責任者などを経験した会長の松橋章が52歳で独立。事業が軌道に乗らず売却を検討したほか、製品を巡って大手企業との対立も経験。血のにじむような苦労の末に世界のニッチトップに登り詰めた。

「そこまで言つなら、一緒にやるか」。松橋が大手計測器メーカーの関連企業で取締役を務めていた1976年。かつて



まつはし・あきら 1947年(昭和22年)東京大学工卒、高千穂光学工業(現オリンパス)入社。東京精密などを経て76年、メトロール設立。09年、代表取締役会長。東京都出身。86歳

旋盤の刃先、精度の番人

●メトロール会長● 松橋 章氏

格安センサー世界制す

を突き動かした。

最初は3人で計測器を受託開発する会社を立ち上げた。だが、創業から5年間は鳴かず飛ば

人に事業売却を相談して

採用が決まった。

「企業の発展をつぶして

のようないいもの

だ。

同社のセンサーを搭載注が舞い込む。旋盤用の刃先センサーの開発だ。当時は技能者が刃物を交

うように売れた。これをみた他の工作機械メーカー

の生産から撤退。松橋は

たたいてやってくること

が主流。手間がかかるため、生産効率が落ちる主因の1つだった。

そこでボタン型の機械式センサーを開発。刃先がボタンに触れるだけ

で、刃の摩耗や、熱膨張による位置のずれを検出

できのが特徴だ。

生産は悪化した。借金が数千万円にまで拡大し、自宅も抵当に入れたが、先行

きが見えなかつた。

「うちの会社を買い取ってもらえないか」と知

てきました」と開き直るばかりで、らちが明かない。

「経費ばかりがかさんで、まったくもうから

ない」状況が続き、経営は悪化した。借金が数千万円にまで拡大し、自宅も抵当に入れたが、先行きが見えなかつた。

「うちの会社を買い取ってもらえないか」と知

てきました」と開き直るばかりで、らちが明かない。

の部下から起業したいと相談を受けた。業績不振でリストラされることが分かっており、自ら起業するしか道がないといふ

う。松橋は待遇面での不満はなく、辞める必要はどこにもなかつた。

09年に息子の卓司に社長を譲り、経営の最前線からは退いた。だが、6

00種類のセンサーと5

000点の部品を設計し

たエンジニア根性は健在

て、同じ価格で国内市场を一気に席巻した。評判が広まって海外からも注文が殺到。またたく間に顧客は世界に広がつた。

「そこまで言つなら、一緒にやるか」。松橋が大手計測器メーカーの関連企業で取締役を務めていた1976年。かつて

松橋が最近喜んでいるのは、かつて大手計測器メーカーで机を並べた後輩が、メトロールの門を

000万回ボタンに接触しても1000分の1^{ミリ}精度で機械の見本市で、松橋は自社のセンサーとまったく

が立ちはだかる。「これはうちのセンサーじゃないか」。工作機械の見本市で、松橋は自分がセンサーに比べて10分の1